



INVESTEER MEE IN DE TOEKOMST VAN
DE WASSE NDE MAAN



VERS VAN ONS VELD

#natuurlijk

DE WASSEDE MAAN PIONIERT EN INNOVEERT

Pionieren in 1979

In 1979 startte Kristien De Witte met een piepklein biologisch tuinbouwbedrijf. Al snel leverde haar pionierswerk vruchten af. Steeds meer mensen schaarden zich achter dit initiatief en in 1986 werd een coöperatieve vennootschap opgericht. De Wassende Maan innoveerde en was de eerste in Vlaanderen om een groenteabonnement te lanceren. Deze originele commerciële formule zorgde voor een tastbare band tussen boer en verbruiker.

De ontwikkelde dynamiek lag aan de basis van een gestage omzetgroei en evolutie. Vandaag heeft De Wassende Maan maar liefst 22 ha in eigen beheer. Door de toename in betaalde oppervlakte zijn we in staat om de klanten het hele jaar door van groenten van eigen kweek te voorzien.

Er werd veel geïnvesteerd. Sinds 2013 werd maar liefst 15 ha landbouwgrond succesvol omgeschakeld naar kwaliteitsvolle biogrond. Een nieuwe schuur en koelfaciliteiten verruimden onze opslagcapaciteit. Door de installatie van zonnepanelen zijn we nagenoeg zelfbedruipend op het vlak van energie. In 2015 werd het boerderijgebouw gerenoveerd en onze biowinkel uitgebreid, wat resulteerde in een sterke groei in onze verkoop.



Pionieren in 2018

Vandaag slaan we nieuwe wegen in op vlak van distributie.

De Wassende Maan wil tegemoetkomen aan de toegenomen vraag naar flexibiliteit en gebruikscomfort. Tegen 2022 willen we in de Gentse regio herkend worden als de hofleverancier van een uniek assortiment bioproducten met een authentiek eerlijk verhaal. Naast het pakket zullen onze klanten ook bestellingen kunnen plaatsen uit ons groeiend gamma van lokale bioproducten. Groenten als basis - uiteraard! -, maar aangevuld met de beste "*produits du terroir*" van onze collegatelers uit Vlaanderen en Europa. Van de beste biokazen en wijnen, artisanale pasta's, olijven en zongedroogde tomaat tot tulpen in het voorjaar en bloembollen in het najaar, ...

We gaan niet over één nacht ijs, maar willen stap voor stap werken. Binnen de bestaande logistieke organisatie van de pakketten starten we met het aanbieden van extra producten, zoals recent het nieuwe broodabonnement i.s.m. Compaan, en willen we groeien naar o.a. een abonnement op wekelijkse boodschappenlijstjes en meer flexibiliteit voor de klant in de samenstelling van het biopakket. Zo vermijden we onnodige kosten en risico's en bouwen ons netwerk en gamma geleidelijk uit.

EEN KAPITAALVERHOOGING, DE JUISTE OPTIE!

Investeren

Deze evolutie vraagt uiteraard extra middelen. In de eerste plaats is er nood aan aanzienlijke investeringen in software en online toepassingen, zodat we onze klanten optimaal gebruiksgemak kunnen garanderen. Daarenboven zijn er nog de toekomstplannen voor de winkelomgeving (parking, tuin, dieren), de inrichting van een vernieuwde pakketruimte, en investeringen in landbouwmachines. De huidige ontwikkeling vereist ook een grotere inzet van bedrijfskapitaal.



Financieel gezond, stabiel en zelfstandig

We zijn overtuigd van onze bedrijfsvisie en strategie om in onzekere tijden te blijven innoveren en ons vernieuwend distributiescenario vorm te geven. Het is onze bedoeling onafhankelijk te blijven en onze financiële structuur te versterken. We willen financieel stevig staan, zodat we medewerkers, leveranciers, partners en collega-boeren toekomstperspectief kunnen blijven bieden.

De Raad van Bestuur is overtuigd dat een kapitaalverhoging de beste manier is om onze ambities waar te maken. We willen investeren in de infrastructuur van het bedrijf en onze financiële basis versterken. Ons financieel plan gaat uit van een breakeven exploitatie in 2018. Op basis van de gedane investeringen voorzien we in de komende 5 jaar een geleidelijke groei van gemiddeld 7% per jaar. Zo kan De Wassende Maan haar pioniersrol en haar opdracht om de ecologische landbouw te stimuleren ook in het nieuwe decennium blijven waar maken.

Om deze evolutie vorm te geven willen we het kapitaal van de coöperatieve vennootschap met maximaal 100.000 € verhogen. Dit doen we graag in samenwerking met onze huidige vennoten, maar ook met onze klanten en andere nieuwe partners.



DE WASSEDE MAAN

EEN BIODYNAMISCH LANDBOUWBEDRIJF

- ✓ Gezonde teelt zonder pesticides of kunstmeststoffen
- ✓ Voortdurende zorg voor de bodemvruchtbaarheid door vruchtwisseling en groenbemesters



VERS VAN ONS VELD, DIRECT TOT BIJ DE KLANT

- ✓ Kraakvers van het veld tot de keukentafel
- ✓ Origineel distributiesysteem met 50 afhaalpunten in en rond Gent en Deinze
- ✓ Korte keten die een fair inkomen voor de boeren garandeert



EEN SOCIAAL BEDRIJF

- ✓ Een coöperatie met reeds +- 150 aandeelhouders
- ✓ Aandacht voor kwetsbare groepen
- ✓ Geen voedselverspilling door samenwerking met Foodsavers



PIONIEREND EN INNOVEREND BEDRIJF

- ✓ Pionier in biologische landbouw (1979)
- ✓ Pionier in Demeter keurmerk (1986)
- ✓ Pionier in groentenabonnementen (1995)
- ✓ Pionieren langs nieuwe wegen (2018 – 2022)

